

Wir sind ein erfolgreiches und stetig wachsendes Familienunternehmen mit Sitz in Schloß Holte-Stukenbrock. Im deutschsprachigen Raum vertreiben wir hochwertige Glasprodukte wie Vordächer, Schiebetüren, Duschtrennungen und Windschutzsysteme. Unser Team im Verkaufsinendienst berät private und gewerbliche Kunden bei der Planung und Auswahl der passenden Produkte.

Aufgrund unseres kontinuierlichen Wachstums suchen wir sofort in Vollzeit eine/n

Mitarbeiter/in Vertriebsinnendienst Neukundenakquise

Ihre Aufgaben

- vorwiegend telefonische als auch schriftliche Kundenbetreuung
- Angebots- und Auftragsbearbeitung
- fachmännische Produktberatung von privaten und gewerblichen Kunden
- Erweiterung der Kundenbasis durch die Gewinnung von Neukunden und inaktiven Bestandskunden sowie Interessenten
- Erreichen der quantitativen und qualitativen Vertriebsziele

Ihr Profil

- fundierte Berufserfahrung in der Baubranche, vorzugsweise im Sanitär- oder Metallbau
- Erfahrung in der Beratung und im Verkauf von Baustoffen
- Vertriebsaffinität
- Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Verantwortliches, selbstständiges und teamorientiertes Arbeiten

Wir bieten

- Eigenverantwortliches Arbeiten und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Motiviertes Team und moderne Arbeitsumgebung
- Unbefristete Anstellung in Vollzeit in einem inhabergeführten Unternehmen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung an Herrn Jens Wächter und senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: personal@glasprofi24.de

Glasprofi24 GmbH

Brinkeweg 7-11 • D-33758 Schloß Holte-Stukenbrock
Telefon: 0 52 07 - 95 75 758 • waechter@glasprofi24.de

